

JAUME IGLESIAS

"CREAR SOFTWARE DES DE LLEIDA ÉS UN AVANTATGE"

■ LLEIDA

M. Atxaluta

IFR Group i Microsoft van presentar un acord empresarial que els portarà a establir el primer centre de desenvolupament de software de Lleida, que s'instal·larà al Parc Tecnològic de Gardeny. Es tracta d'IFR Software Factory Microsoft Dynamics, que ha comptat amb un milió d'euros d'inversió i que preveu un volum de negoci de 5 a 6 milions a partir del tercer any. Jaume Iglesias, director general d'IFR Group, parla de la nova situació.

Pregunta- Com va sorgir la iniciativa de crear IFR Software Factory Microsoft Dynamics?

Resposta- El nostre tipus d'empresa està composta per una part de consultors i una altra de programadors. Aleshores quan anem a casa del client per posar-li la informàtica hi van els consultors, demanen tot el que necessita l'empresa i així en aquesta plataforma que en diem Microsoft Dynamics, els programadors ho parametrizen. La idea d'IFR Software Factory Microsoft Dynamics és donar servei de programació a tots aquests partners i per un altre costat, fer verticals.

P- Què és un vertical?

R- Un vertical és, per exemple, una companyia de transports. I com aquesta companyia de transports podem dir que n'hi ha mil. To-

tes aquestes, normalment, amb diferències, són el vertical de transports. És un tipus de programa que gestiona les necessitats d'un mateix tipus d'empresa.

P- I quins verticals desenvoluparà IFR Microsoft Dynamics?

R- Es faran verticals per als sectors de transports, administracions públiques, del sector agroalimentari. En definitiva, es tracta de donar servei de programació als partners i fer verticals. Tant a Espanya com a Europa.

P- Com s'aconsegueix ser partner de Microsoft?

R- Qualsevol empresa que vol ser partner de Microsoft ha de tenir una estructura. És demana que tinguin un número x de consultors, i x programadors formats en un producte determinat.

P- I Golden Partner, requereix més condicions?

R- Sí. De tots els partners són els que venen més. A Espanya n'hi ha 4 o 5. Són el que es diuen els tops.

P- Com es van implicar l'Ajuntament i la UdL en aquest ambiciós projecte?

R- L'Ajuntament de Lleida es va implicar d'una doble manera. Una, oferint-nos els terrenys del local de Gardeny, i per ser provador del vertical d'administracions públiques. I la universitat, a través de fer una sèrie de crèdits optatius i de lliure elecció, per estudiar aquesta plataforma perquè els estudiants dels últims

curso surtin sabent com és el producte i com funciona. A més a més, Microsoft concedeix 20 beques i finançarà la formació del professorat.

P- I hi haurà un programa de mobilitat de becaris?

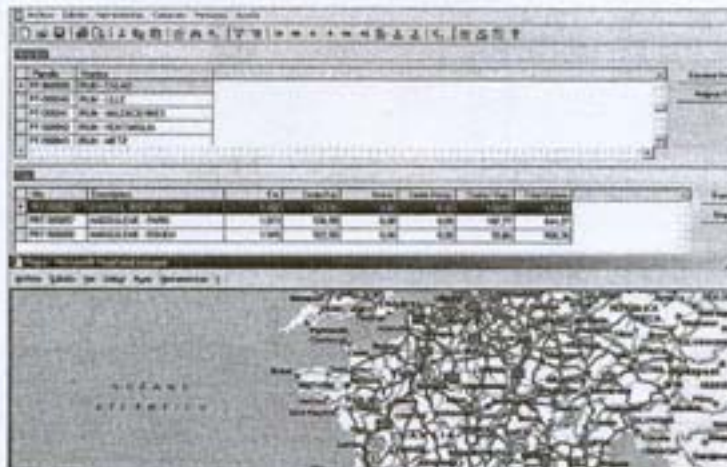
R- Els becaris que sobresurtin podran estar al centre d'investigació i desenvolupament de Dinamarca, i els altres podran accedir a altres centres d'investigació de tot Europa.

P- Què pot significar un acord com aquest per a la ciutat de Lleida?

R- Evidentment és un focus de creació de coneixement. Fins ara aquí s'ha parlat del camp, de fruites. I ara Lleida

"IFR Microsoft Dynamics aportarà valor social a Lleida"

"Els estudiants sortiran preparats amb l'eina del mercat laboral"



IFR Software Factory Microsoft Dynamics crearà verticals del sector del transport

té un posicionament, que ve donat per les comunicacions, que tenim i tindrem a curt termini, i per la Universitat. Això ha fet que sigui un punt en el que tindran una gran cabuda les empreses TIC com nosaltres, les empreses que donin coneixement.

P- El software és el futur dels negocis?

R- No, el software és una eina dels negocis. Aquest fa augmentar la productivitat, gestiona millor la informació, i fa ser més competitiva l'empresa.

P- S'han trobat amb dificultats a l'hora de crear software des de Lleida?

R- Al contrari, és un avantatge. Generalment, les grans ciutats tenen un estrès i un tipus de vida que no acompanya gaire la nostra pressió.

P- Quins són els objectius d'aquesta nova entitat informàtica?

R- Donar servei de programació a les empreses i posicionar-nos a nivell europeu.

P- Quins són els avantatges i beneficis dels sistemes que vostès creen per a les empreses?

R- Que tenen una plataforma evolutiva. Abans, es feia o es creava un software que al cap d'uns anys era obsolet en termes operatius, així que es llençava i se'n creava un altre. Amb Microsoft Dynamics, el que pretén Microsoft és que en comptes de llençar el software, evolucionar-lo.

P- A banda dels serveis de programació, ofereixen altres prestacions a les empreses?

R- És una altra concepció d'empresa. Nosaltres no donem servei a les empreses particulars sinó que anem a les empreses que ofereixen serveis.

P- César Cernuda, director de Microsoft Business Solutions per EMEA, diu que un valor afegit és generar valor a les empreses amb la innovació tecnològica. Quin percentatge es destinarà a I+D?

R- Encara no sabem el tant per cent. Però es farà I+D, conjuntament amb la Universitat.

P- Lleida ha estat tradicionalment desconeguda. Creu que amb la instal·lació de la factoria, la capital del Segrià serà reconeguda?

R- Jo diria que només en aquesta setmana ja se'n coneix molt més! Ha sortit a tots els mitjans de comunicació. I ja hi ha hagut altres autonomies que han demanat a Microsoft de fer alguna cosa similar. Però, només n'hi cap una per Espanya.

P- Aquesta presència evitarà la fuga d'enginyers?

R- Aquesta empresa té un doble objectiu. Un és el de donar un servei a altres empreses i a més a més obtenir una viabilitat econòmica. I l'altre és que es pot aportar molt valor social.

P- Quines seran les repercussions sobre els estudiants de la UdL?

R- Els estudiants sortiran preparats amb la tecnologia que després es trobaran al mercat laboral.