



# DYNAMICS 365 DISTRIBUCIÓN

FORTALECE Y OPTIMIZA TU  
CAPACIDAD Y LOGÍSTICA,  
CON DYNAMICS 365  
DISTRIBUCIÓN

**Todas las soluciones tecnológicas para tu actividad  
diaria, desde una única plataforma.**





## LLEGA A TODOS LOS MERCADOS, CON TOTAL SEGURIDAD

Las empresas de distribución están experimentando una fuerte expansión internacional. La globalización ha llevado al sector a ofrecer sus productos en todo el mundo, en cualquier país, dentro o fuera de Europa. Para el negocio de la distribución, es de gran ayuda gestionar internacionalmente su actividad, teniendo en cuenta a cada uno de los países con sus propias particularidades, no sólo en idiomas y divisas, sino también en requisitos legales, atendiendo a cada país de acuerdo con sus características.

## DYNAMICS 365 DISTRIBUCIÓN

### EL CONOCIMIENTO QUE NECESITAS PARA MANTENER TU NEGOCIO GESTIONADO Y CONTROLADO

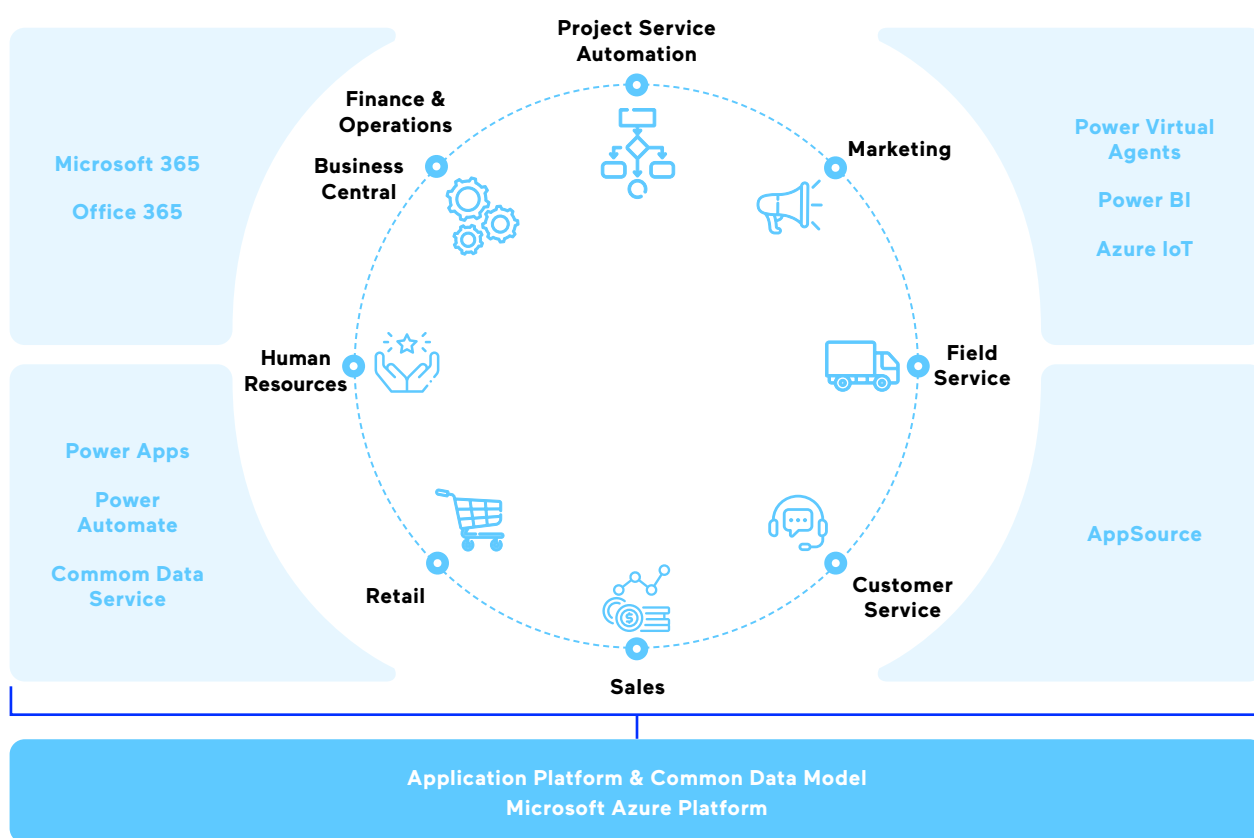
Dynamics 365 Distribución para la gestión internacional permite el control de cualquier actividad de cada filial desde cualquier parte: facturas, abonos, asientos, contables, pedidos, etc.

Para las empresas del sector de la distribución, el pilar en el que se sustenta toda la aplicación es la gestión comercial. La solución Dynamics 365 Distribución permite conocer la rentabilidad teórica de cualquier operación que realice la empresa desde el inicio, a través de una oferta de pedidos, hasta la operación final, en cuyo momento se puede comparar la rentabilidad teórica con la real.



## PLATAFORMA TECNOLÓGICA EN LA NUBE

Dynamics 365 Distribución permite incorporar, como funcionalidades del ERP, servicios de marketing con CRM, de gestión financiera y tesorera, Business Intelligence, gestión documental con SharePoint, y aprendizaje automático con Machine Learning. Además, la nueva plataforma dispone de un extenso repositorio virtual



## FUNCIONALIDADES PRINCIPALES

### CASH – FLOW

Hemos implementado un sistema propio de valoración, llamado cash-flow: se establecen unos parámetros mínimos de cash-flow para autorizar la oferta o pedido, y por debajo de estos, el sistema pide permisos a los responsables de cada delegación en función de su nivel dentro de la empresa.



Además de este tipo de autorización, también se gestionan otros parámetros, por ejemplo, en función de los importes de los pedidos o del tipo de materiales, que son muy útiles para hacer una previsión de cálculo de rentabilidad de una operación.

## **GESTIÓN DE ALQUILERES**

La base del negocio en el sector de la distribución puede ser, en algunos casos, el alquiler de los materiales fabricados o distribuidos. La gestión de los alquileres, al igual que con los pedidos de venta, se desarrolló con un nuevo parámetro que es el pedido de alquiler.

Los pedidos de alquileres permiten tener controlado, en cada momento, todo el material que ha sido entregado a un determinado cliente, el precio o los días de alquiler. Asimismo, desarrollamos los albaranes de devolución, es decir, las devoluciones del material cuando el cliente acaba la obra. Esto nos permite saber en qué estado se ha devuelto el material, si falta material para devolver y, en caso de no hacerlo, poder exigir o facturar ese material.

Además, generamos automáticamente las facturas de alquiler, y lo hacemos en varias formas: albaranes, albaranes en origen, artículos, familias, metros cuadrados, etc. También gestionamos los procesos de aprobación de facturas y abonos por importe, control de la facturación teórica y su comparación para poder controlar a administrativos y comerciales.

## **INTER-COMPAÑÍA**

La mayoría de las compras están centralizadas en España y, a diario, mueven infinidad de materiales hacia todas sus filiales. Estos pedidos inter-compañía de compra se entran en las filiales cuando éstas tienen necesidad de algún material y, automáticamente, se crea el pedido de ventas en España para que se empiece a gestionar el envío.



De esta forma, se controla todo el material que está en tránsito, es decir, el que ha salido de España y aún no ha llegado a la filial; ya que, por ejemplo, un contenedor de material que sale de España a Chile puede tardar más de un mes en llegar.

Además, generamos informes que permiten saber cuándo una filial pide material, en función de una serie de parámetros configurables, el tiempo que tardará en recuperar esa inversión de envío y la toma de decisión final de si se envía o no.

## **GESTIÓN ONLINE**

Controla de forma online, en todo momento, el stock de la empresa, tanto en almacenes propios como de proveedores, y en todos los países, tanto en España como en el extranjero.

Haz uso de radiofrecuencia en los almacenes: los usuarios utilizan una especie de "pistola", que es un pequeño ordenador, y al leer el código de barras de las etiquetas del material se hace la entrada o salida automática del stock. También puedes obtener una visión general de todos los pedidos que se tienen que servir, organizados por almacén, cliente... Y gestionar de forma centralizada todos los artículos: desde un único lugar, puedes crear y editar los artículos de todas las empresas del grupo.

Además, presentamos una gestión automática de las medidas y cantidades; por ejemplo, teniendo en cuenta que las unidades de medida de España y Europa son diferentes, Dynamics 365 Distribución permite hacer el envío en kg y la entrada en dólares.

## **GESTIÓN FINANCIERA**

Cambios de divisa automáticos: desde una página web, los cambios de moneda se realizan automáticamente cada día, sin que tengas que preocuparte por actualizarlos diariamente.



Existe la posibilidad de mantener un único plan contable para toda la empresa, que esté relacionado con el plan contable de cada filial en función del país del que se trate. En cada filial puedes sacar un balance usando las cuentas propias de ese país, o bien usando el plan contable de España.

Además, puedes facturar en múltiples divisas con la seguridad de que en cualquier momento se pueda mostrar en la moneda que se necesite.

## **GESTIÓN ECONÓMICA**

Las finanzas de Dynamics 365 Distribución permiten un control absoluto de toda la actividad y documentación que genera financieramente una compañía.

El sistema gestiona la información financiera en tiempo real con la creación de flujos de trabajo inmediatos, que garantizan que toda la actividad disponga de un reflejo contable.

## **UNA SOLUCIÓN MULTIENTREPRIA**

Dynamics 365 Distribución satisface las necesidades de las empresas del sector y, en su versión más completa, permite la gestión de grandes corporaciones con una red internacional de compañías filiales. Como plataforma global, Dynamics 365 puede integrar, en remoto, desde la central del grupo, la gestión directa de sus filiales.

La integración permite crear toda la documentación requerida entre las empresas de un mismo grupo de forma automatizada, como en el caso de la creación automática de las facturas de venta desde las de compra.



## UNA PLATAFORMA TECNOLÓGICA Y SOLUCIÓN GLOBAL

Como plataforma Cloud completamente escalable, Dynamics 365 Distribución permite la ampliación de sus funcionalidades de acuerdo con las necesidades de las compañías de distribución. Por ello, es una solución global altamente competitiva en costes de desarrollo, implantación, mantenimiento y actualizaciones.

Con Dynamics 365 Distribución tendrás todas las ventajas de una plataforma en la nube que integra ERP, CRM, Microsoft 365, BI, servicios cognitivos y todas las innovaciones tecnológicas para garantizar la continuidad de la distribución.

## MÁXIMA FIABILIDAD

Dynamics 365 Distribución es una solución vertical desarrollada por consultores expertos de IFR. Con más de 35 años de experiencia integrando aplicaciones y servicios de gestión empresarial, en IFR comercializamos e implantamos una solución completa para distribución bajo las plataformas Dynamics 365, Power Platform y Azure.

**SOLICITA UNA DEMO AHORA**



[WEB@IFR.ES](mailto:WEB@IFR.ES)



902 22 09 77



EMBRACE CHANGE

### **Lleida**

PCiTAL Turó de Gardeny,  
edifici H1, 1ª planta  
25003 Lleida, España  
+ 34 902 220 977

### **Barcelona**

Pg. de l'Exposició, 56  
08004 Barcelona, España  
+ 34 934 411 379

### **Madrid**

C/ Núñez de Balboa, 35 A 4º  
28001 Madrid, España  
+ 34 917 081 420

### **Alicante**

Avinguda d'Elx, 183  
03008 Alicante, España  
+ 34 965 107 012