



Gold
Microsoft Partner
Enterprise Resource Planning




Dynamics 365 Finanzas y Operaciones [DISTRIBUCIÓN] La gestión internacional de la distribución.

Las empresas de distribución están experimentando una fuerte expansión internacional. La globalización ha llevado al sector a ofrecer sus productos en todo el mundo, en cualquier país, dentro o fuera de Europa. Para el negocio de la distribución es de gran ayuda gestionar internacionalmente su actividad, teniendo en cuenta a cada uno de los países con sus propias particularidades, no sólo en idiomas y divisas, sino también en requisitos legales, atendiendo a cada país de acuerdo a sus características. Microsoft Dynamics 365 Finanzas y Operaciones para la gestión internacional de la distribución permite el control de cualquier actividad de cada filial desde cualquier parte: facturas, abonos, asientos contables, pedidos, etc.

Para las empresas del sector de la distribución el pilar en el que se sustenta toda la aplicación es la gestión comercial.

La solución Dynamics 365 Distribución permite conocer la rentabilidad teórica de cualquier operación que realiza la empresa desde el inicio, a través de una oferta de pedidos, hasta la operación final, en cuyo momento se puede comparar la rentabilidad teórica con la real.

Características.

Cash-flow.

Esto se logra mediante la implementación de un sistema propio de valoración que llamamos cash-flow. Hay unos parámetros mínimos de cash-flow para autorizar la oferta o pedido por debajo de los cuales el sistema pide permisos a los responsables de cada delegación en función de su nivel dentro de la empresa. Además de este tipo de autorización, también se gestionan otros parámetros, como, por ejemplo, en función de los importes de los pedidos, tipo de materiales, etc., que son muy útiles para hacer una previsión de cálculo de rentabilidad de una operación.

Gestión de alquileres.

La base del negocio en el sector de la distribución puede ser, en algunos casos, el alquiler de los materiales fabricados o distribuidos. La gestión de los alquileres, al igual que con los pedidos de venta, se desarrolló con un nuevo parámetro que es el pedido de alquiler.

Los pedidos de alquileres, en este caso, permiten tener controlado en cada momento todo el material que le ha sido entregado a un determinado cliente, el precio o los días de alquiler. Asimismo, desarrollamos los albaranes de devolución, es decir, las devoluciones del material cuando el cliente acaba la obra. Esto nos permite saber en qué estado se ha devuelto el material, si le falta material para devolver y en caso de no hacerlo poderle exigir o facturar ese material, etc.

Generación automática de las facturas de alquiler; así como la generación de éstas en varias formas: albaranes, albaranes en origen, artículos, familias, metros cuadrados, etc. Los procesos de aprobación de facturas y abonos por importe, control de la facturación teórica y su comparación para poder controlar a administrativos y comerciales.

Inter-compañía.

La mayoría de las compras están centralizadas en España y a diario mueven infinidad de material hacia todas sus filiales. Estos pedidos Inter-compañía de compra se entran en las filiales cuando éstas tienen necesidad de algún material y automáticamente se crea el pedido de ventas en España para que se empiece a gestionar el envío. De esta forma se controla todo el material que está en tránsito, es decir, aquello que ha salido de España y aún no ha llegado a la filial; ya que, por ejemplo, un contenedor de material que sale de España a Chile puede tardar más de un mes en llegar.

Generación de informes que permiten saber cuándo una filial pide material, en función de una serie de parámetros configurables, el tiempo que tardará en recuperar esa inversión de envío y la toma de decisión final de si se envía o no.

Gestión de inventario.

Control online, en todo momento, del stock de la empresa, tanto en almacenes propios como de proveedores. En todos los países, tanto en España como en el extranjero.

Uso de radiofrecuencia en los almacenes. Es decir, los usuarios van con una especie de "pistola" que es un pequeño ordenador, y al leer el código de barras de las etiquetas del material se hace la

entrada o salida automática del stock. Permite tener una visión general de todos los pedidos que se tienen que servir, por cada almacén, cliente, etc.

Gestión centralizada de todos los artículos. Desde un único lugar se pueden crear y editar los artículos de todas las empresas del grupo.

Gestión automática de las medidas y cantidades. Por ejemplo, las unidades de medida en España y en USA son diferentes. Microsoft Dynamics 365 for Operations permite enviar en kilos y al hacer la entrada en USA convertirlo a las libras correspondientes.

Gestión financiera.

Cambios de divisa automáticos. Desde una página web los cambios de moneda se realizan automáticamente cada día. No se tiene que preocupar de actualizarlos diariamente. Posibilidad de mantener un único plan contable para toda la empresa, relacionado con el plan contable de cada filial en función del país de que se trate. En cada filial pueden sacar un balance usando las cuentas propias de ese país, o bien usando el plan contable de España.

Facturación en múltiples divisas con la seguridad de que en cualquier momento se pueda mostrar en la moneda que se necesite.

Gestión de riesgos multiempresa. La gestión con las empresas contratadas en caso de impagos, que aseguran los cobros de facturas impagadas. Esto se realiza desde un único lugar, permitiendo la gestión de múltiples empresas de riesgo y múltiples divisas.

Otros desarrollos realizados.

- La posibilidad de establecer múltiples roles en la empresa en función del nivel y trabajo de cada empleado. Los roles permiten que un empleado vea aquello que necesita para su trabajo y sólo lo que realmente le incumbe, como, por ejemplo, su delegación.
- Posibilidad de seguimiento de los procesos de cada empleado, qué persona ha hecho qué y cuándo.
- Control del tiempo que las personas están conectadas al sistema.

Beneficios.

Escalable y modular.

Microsoft Dynamics 365 Finanzas y Operaciones para el sector de la distribución se divide en distintos módulos específicos que abarcan todas las tareas y procesos propios de la actividad. De este modo es posible diseñar una herramienta

100% adaptada a las necesidades concretas de su negocio y de su presupuesto. La flexibilidad de la solución permite que usted sólo tenga que asumir la inversión de los módulos que realmente vaya a utilizar. El software es compatible con las actuales plataformas de movilidad.

Microsoft Dynamics 365 Finanzas y Operaciones.

Microsoft Dynamics 365 Finanzas y Operaciones para el sector de la distribución es una solución desarrollada por consultores expertos de IFR.

IFR Group, con más de 30 años de experiencia integrando soluciones de gestión empresarial, comercializa e implanta la solución para las empresas dedicadas a la distribución de productos bajo la plataforma Microsoft Dynamics 365.



973 22 09 77 | 91 708 14 20 | 93 441 13 79 | 965 10 70 12 | web@ifr.es | www.ifr.es